



Composites hautes performances
pour l'industrie de pointe

Labège, France, le 2 avril 2026 à 8h30

ST GROUP annonce son projet d'introduction en Bourse sur **Lise**, Lightning Stock Exchange

- ▶ **Premier projet d'introduction sur Lise, Lightning Stock Exchange, la nouvelle Bourse européenne dédiée aux PME et ETI stratégiques – Lancement prévu le 9 avril 2026**
- ▶ **ST GROUP, membre de la BITD (Base Industrielle et Technologique de Défense) française, est un spécialiste des composites hautes performances pour l'aéronautique, la défense et le spatial implanté au cœur de l'Aerospace Valley**
- ▶ **Des marchés structurellement porteurs : montée en cadence, diffusion croissante des composites, besoins de modernisation des flottes et exigences accrues de souveraineté**
- ▶ **Une forte visibilité sur l'activité future, avec un chiffre d'affaires potentiel lifetime sur 10 ans d'environ 59 M€ sur les programmes**
- ▶ **Un modèle intégré et un outil industriel 4.0, combinant proximité, qualité d'exécution, exigences de certification et capacité à monter en charge**
- ▶ **Un plan de développement visant à accompagner un changement d'échelle industriel pour multiplier par 3,5 le chiffre d'affaires en 5 ans pour atteindre 11 M€ à horizon 2030, avec une marge d'EBITDA d'environ 15 % sur la période 2026-2030**

Stéphane Trento, Président-Directeur général de ST GROUP, déclare : « Nous avons construit ST GROUP avec la volonté de faire émerger un acteur industriel français exigeant, fiable et durable, capable de répondre aux attentes des filières les plus critiques. Cette ambition s'est traduite par un travail de fond sur nos savoir-faire, sur notre outil de production et sur notre capacité à accompagner des programmes complexes dans l'aéronautique, la défense et, plus largement, les secteurs stratégiques.

Nous abordons aujourd'hui une nouvelle phase de notre développement avec des bases solides : une croissance déjà engagée, des marchés porteurs, des investissements structurants déjà réalisés et des relais identifiés dans le MRO, les drones et le spatial. Notre objectif est de transformer ces atouts en changement d'échelle industriel et en création de valeur durable.

Le projet d'introduction en Bourse doit nous permettre de consolider cette trajectoire, tout en renforçant la visibilité de ST GROUP et sa capacité à s'affirmer comme un acteur de référence des composites hautes performances. »

ST GROUP, un industriel français au service de programmes exigeants et stratégiques

ST GROUP est un **groupe industriel familial français spécialisé dans la conception et la fabrication de pièces composites de hautes performances** pour des industries où la fiabilité, la précision et la maîtrise des procédés sont déterminantes.



ST GROUP est **embarqué dans plusieurs programmes civils et militaires majeurs en Europe**, aux côtés de grands donneurs d'ordre tels qu'Airbus (A400M, A350, A320 et ATR) et Dassault Aviation (Rafale et Falcon 10X).

Le Groupe s'est développé à partir d'un socle d'ingénierie et de savoir-faire techniques, avant de se structurer comme un **acteur industriel intégré**, capable d'intervenir tout au long de la chaîne de valeur, depuis les études jusqu'à la fabrication de pièces et sous-ensembles composites de hautes performances.

Par son positionnement, ST GROUP s'inscrit dans des filières critiques pour la BITD, mais aussi plus largement pour la souveraineté industrielle française et européenne. Dans des secteurs où la sécurisation des approvisionnements, la localisation des compétences, la robustesse des outils de production et la capacité d'exécution constituent des enjeux croissants, le Groupe apporte une réponse industrielle fondée sur la proximité, la maîtrise et la continuité.

Des marchés structurellement en croissance, portés par l'augmentation des cadences, la progression du composite et les enjeux de souveraineté

ST GROUP évolue au croisement de marchés complémentaires — **l'aéronautique, la défense et le spatial** — tous portés par des dynamiques structurelles favorables, dans lesquelles les matériaux composites occupent une place croissante. Ils répondent à des besoins industriels convergents : allègement des structures, recherche de performance, résistance accrue, durabilité, contraintes de certification et, de plus en plus, exigences de souveraineté.

Dans l'aéronautique, la progression du composite constitue une tendance de fond, soutenue par la montée en cadence des programmes, l'amélioration continue des performances et les objectifs de réduction de masse et d'empreinte environnementale. Le marché mondial des composites aéronautiques est ainsi estimé à 30,3 Md\$ en 2025 et 53,4 Md\$ en 2030, soit un taux de croissance annuel moyen de 12 %¹. Pour ST GROUP, cette dynamique renforce la visibilité sur des marchés de long terme, dans un écosystème où les exigences techniques et industrielles restent élevées.

Au-delà de la 1^{ère} monte où le Groupe est déjà présent, le MRO (Maintenance, Réparations, Opérations) constitue également un domaine porteur, soutenu par l'allongement de la durée de vie des flottes et par les besoins croissants de reconditionnement et de remise à neuf. Le marché mondial du MRO devrait passer de 128 Md\$ en 2025 à 252 Md\$ en 2044², tandis que la flotte mondiale d'avions en service augmenterait de 24 730 appareils aujourd'hui à 49 210 en 2044³. Grâce à son agilité et à sa proximité, ST GROUP y dispose d'un relais de croissance naturel pour se positionner sur des pièces à plus forte valeur ajoutée.

Dans la défense, le renforcement des capacités militaires et **l'essor des drones** accroissent les besoins en structures composites légères, résistantes et techniquement exigeantes. ST GROUP est déjà engagé sur cette thématique au travers de ses programmes militaires majeurs (A400M et Rafale) et également avec des matériaux composites conçus pour un drone amphibie destiné à la Marine nationale.

Enfin, **le spatial** constitue pour ST GROUP un 3^{ème} relais de développement, sur lequel le Groupe dispose déjà de références, notamment aux côtés de Thales Alenia Space. Positionné sur les petits satellites, en particulier les constellations, ainsi que sur leurs lanceurs, ST GROUP évolue sur un marché marqué par une miniaturisation croissante. D'ici 2035, plus de 43 000 satellites devraient être lancés⁴.

ST GROUP bénéficie ainsi d'une exposition à des moteurs de croissance durables, déjà engagés, qui reposent sur des besoins industriels de fond et clairement identifiés.

Un outil industriel intégré, dimensionné pour la montée en charge capacitaire

Le Groupe a progressivement construit un **modèle intégré couvrant les principales étapes de la chaîne de valeur** des composites hautes performances, de la conception à la fabrication, jusqu'à la finition et au contrôle qualité. Cette organisation favorise la cohérence technique, le respect des délais, la traçabilité des opérations et la sécurisation de l'exécution.

¹ Source : Markets and Markets, Global Aerospace Composites Market Size & Forecast, juillet 2025

² Source : Source : Airbus Global Services Forecast (GSF), octobre 2025

³ Source : Airbus Global Market Forecast 2025-2044, p.28

⁴ Source : Étude Euroconsult & SpaceTec Partners "Satellites to be Built and Launched" 2025, 28^{ème} édition



Cet avantage a été renforcé par une politique d'investissement soutenue : entre 2021 et 2025, le Groupe a consacré 2,2 M€ à la modernisation de son outil industriel, soit 20 % de son chiffre d'affaires cumulé sur la période. Robotisation, salle blanche, ateliers de finition, outils numériques de pilotage et de traçabilité : ces investissements ont doté ST GROUP d'une infrastructure moderne, conçue pour absorber une montée en charge significative sans recours à de nouveaux investissements majeurs. **Le Groupe estime ainsi pouvoir atteindre une capacité de production jusqu'à quatre fois supérieure**, avec à la clé des leviers opérationnels importants sur la productivité et l'absorption de ses coûts fixes.

Un plan de développement fondé sur une croissance déjà engagée et sur l'élargissement des débouchés

Le plan de développement de ST GROUP repose sur une logique de continuité : capitaliser sur la croissance attendue de ses marchés historiques, et accélérer sa capacité à capter des segments adjacents, cohérents avec ses capacités technologiques et industrielles. Cette stratégie doit permettre au Groupe de conjuguer croissance du chiffre d'affaires et amélioration rapide de son profil de rentabilité.

En 2025, ST GROUP a réalisé un chiffre d'affaires de 3,0 M€, en progression de 18,7 % par rapport à 2024, prolongeant une trajectoire de croissance engagée depuis 2021 avec un taux de croissance annuel moyen de 26,5 %.

Ses contrats existants représentent au 31 décembre 2025 **un chiffre d'affaires potentiel lifetime d'environ 59 M€**. Il est calculé sur la base des commandes reçues et à recevoir ainsi que des cadences de production communiquées par les donneurs d'ordre, puis projetées sur la durée des programmes, soit 10 ans à partir de 2026.

ST GROUP vise un chiffre d'affaires de 4,9 M€ en 2026, puis d'environ 11 M€ en 2030, soit une multiplication par 3,5 de son activité sur cinq ans, correspondant à un taux de croissance annuel moyen de 23 %. En parallèle, le Groupe vise une marge d'EBITDA d'environ 15 % sur la période 2026-2030, soutenue par la montée en puissance de l'activité et les leviers opérationnels déjà identifiés.

Le projet d'introduction en Bourse a vocation à consolider cette trajectoire, en accompagnant le développement industriel et commercial du Groupe et en renforçant sa visibilité auprès de l'ensemble de ses parties prenantes.

Une ambition claire structurée autour de la croissance embarquée, prolongée par des initiatives ciblées

L'ambition première de ST GROUP est de consolider sa place parmi les spécialistes français de référence des composites hautes performances, en poursuivant un développement sélectif et maîtrisé sur les marchés de l'aéronautique, de la défense et du spatial.

En parallèle, ST GROUP a développé ST LUXURY, une start-up qui constitue une opportunité de développement additionnelle. Dédiée aux objets signatures pour l'aviation d'affaires, cette activité valorise un savoir-faire composite issu de l'aéronautique à travers une offre de bagagerie et d'objets de voyage haut de gamme. Son déploiement repose sur des synergies industrielles déjà en place : mutualisation du bureau d'études, de l'outil de production et des équipements de finition issus de l'univers aéronautique. Dans le prolongement des investissements déjà réalisés, à hauteur de 1,4 M€, les besoins additionnels sont limités. À compter de fin 2026, la commercialisation d'une gamme de coffres et bagages sera engagée de façon sélective, ciblant une clientèle ultra haut de gamme, via notamment des partenariats avec les exploitants d'aéroports privés et les constructeurs et courtiers en aviation d'affaires. La contribution potentielle de ST LUXURY n'est pas intégrée dans les objectifs financiers présentés ci-dessus sur la période 2026-2030.

Lise, une place de marché pensée pour les PME et ETI stratégiques

ST GROUP a choisi de s'introduire en Bourse sur Lise (Lightning Stock Exchange), une infrastructure de marché de nouvelle génération dédiée aux PME et ETI stratégiques.

Lise propose un modèle inédit où marché et post-marché sont intégrés nativement au sein d'une même infrastructure. Émission, négociation, règlement et tenue de registre coexistent en continu, offrant pour la première fois une expérience sans rupture sur l'ensemble du cycle de vie des titres, accessible 24/7.

Dans cette logique, Lise repense également l'accès aux introductions en bourse : le carnet de souscription fonctionnera selon un principe de « premier arrivé, premier servi » garantissant une allocation sans arbitrage dans la limite des titres disponibles, et aucun frais de souscription, ni frais de garde n'est appliqué sur le marché primaire.

Pour ST GROUP, le choix de Lise s'inscrit ainsi dans la recherche d'un cadre de marché cohérent avec son profil : celui d'une PME industrielle en croissance, positionnée sur des secteurs stratégiques, et désireuse d'accéder à un environnement de cotation à la fois structuré, lisible et adapté à son changement d'échelle.

Dans l'attente du lancement de l'opération prévu dans les prochains jours, il est possible d'ouvrir dès maintenant un compte sur la plateforme Lise. Plus d'infos sur le site internet dédié à l'opération stgroup.lise.com.

Mise à disposition du Document d'Information

Le Document d'Information de ST GROUP, préparé dans le cadre du projet d'introduction en Bourse sur Lise sera mis à la disposition du public sur stgroup.lise.com au plus tard à l'ouverture de la période de souscription, prévue le 9 avril 2026. Aucune offre d'actions n'est faite, ni ne sera faite en France, préalablement à l'approbation de ce document par Lise et sa mise à disposition du public. Les investisseurs sont invités à en prendre connaissance avant toute décision d'investissement.

Conseils de l'opération

Lead Manager



Bookrunner



Conseils juridiques



Communication financière



Commissaires aux comptes



Clifford
Chance

À PROPOS DE ST GROUP

ST GROUP est un groupe industriel français spécialisé dans la conception, le développement et la fabrication de pièces et sous-ensembles en composites hautes performances pour l'industrie de pointe. Implanté près de Toulouse, au cœur de l'Aerospace Valley, le Groupe intervient sur l'ensemble de la chaîne de valeur du composite, depuis l'ingénierie jusqu'à la production, la finition et le contrôle qualité.

ST GROUP accompagne des programmes civils et militaires de référence dans l'aéronautique et se déploie sur des relais de croissance complémentaires sur les marchés de la défense et du spatial. Membre de la BITD, le Groupe met son savoir-faire industriel au service d'enjeux croissants de performance, de souveraineté et de continuité industrielle.

Fort d'un outil industriel 4.0 et d'un positionnement sur des marchés porteurs, ST GROUP poursuit une trajectoire de croissance rentable fondée sur la montée en charge de ses capacités de production, l'élargissement progressif de ses débouchés et la valorisation de son expertise des composites sur des applications à forte valeur ajoutée.

ST GROUP a aussi développé ST Luxury, une start-up dédiée aux objets signatures pour l'aviation d'affaires. Cette activité valorise un savoir-faire composite issu de l'aéronautique à travers une offre de bagagerie et d'objets de voyage haut de gamme dont la commercialisation sur des canaux spécialisés débutera fin 2026.

www.stgroup.aero

PLUS D'INFORMATIONS SUR stgroup.lise.com

CONTACT

ACTUS finance & communication

Relation presse : Manon Clairet

Tel : 06 13 39 03 26

Relation investisseurs : Marie Calleux

Tel : 06 09 68 55 38

stgroup@actus.fr

Lise-Lightning Stock Exchange

Relations presse : Samuel Beaupain

Tel : 06 88 48 48 02

Relations investisseurs institutionnels : Inès Beneyto

Tel : 06 95 61 55 73

Relation support :

Tel : 07 80 91 18 53

Avertissement

Ce communiqué de presse, et les informations qu'il contient, ne constitue ni une offre de vente ou de souscription, ni la sollicitation d'un ordre d'achat ou de souscription, des actions de la société ST GROUP dans un quelconque pays.

Le présent communiqué constitue une communication à caractère promotionnel et non pas un prospectus au sens du règlement (UE) n°2017/1129 du Parlement européen et du Conseil du 14 juin 2017 (le « Règlement Prospectus »).

Le présent communiqué ne constitue pas et ne saurait être considéré comme constituant une offre au public, une offre d'achat ou de souscription ou comme destiné à solliciter l'intérêt du public en vue d'une opération par offre au public.

Ce communiqué ne constitue pas une offre de vente de valeurs mobilières ou une quelconque sollicitation d'offre d'achat ou de souscription de valeurs mobilières aux États-Unis d'Amérique. Les actions, ou toute autre titre, de la société ST GROUP ne peuvent être offertes ou vendues aux États-Unis d'Amérique qu'à la suite d'un enregistrement en vertu du U.S. Securities Act de 1933, tel que modifié, ou dans le cadre d'une exemption à cette obligation d'enregistrement. ST GROUP n'a pas l'intention d'enregistrer l'offre en totalité ou en partie aux États-Unis d'Amérique ni de faire une offre au public aux États-Unis d'Amérique.

S'agissant du Royaume-Uni, le communiqué s'adresse uniquement aux personnes qui (i) sont des professionnels en matière d'investissements au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (tel qu'actuellement en vigueur, ci-après le « Financial Promotion Order »), (ii) sont visées à l'article 49(2) (a) à (d) (« high net worth companies, unincorporated associations etc. ») du Financial Promotion Order, (iii) sont en dehors du Royaume-Uni, ou (iv) sont des personnes à qui une invitation ou une incitation à s'engager dans des activités d'investissement (au sens de la section 21 du Financial Services and Markets Act 2000) dans le cadre de l'émission ou de la cession de toutes valeurs mobilières peut être légalement communiquée, directement ou indirectement (toutes ces personnes étant dénommées ensemble, les « Personnes Habilitées »). Ce communiqué s'adresse uniquement aux Personnes Habilitées et ne peut être utilisé par aucune personne autre qu'une Personne Habilitée.

Le présent communiqué contient des indications sur les objectifs de ST GROUP ainsi que des déclarations prospectives. Ces informations ne sont pas des données historiques et ne doivent pas être interprétées comme des garanties que les faits et données énoncés se produiront. Ces informations sont fondées sur des données, des hypothèses et des estimations considérées comme raisonnables par ST GROUP. Cette dernière opère dans un environnement concurrentiel et en évolution rapide. Elle n'est donc pas en mesure d'anticiper tous les risques, incertitudes ou autres facteurs susceptibles d'affecter son activité, leur impact potentiel sur son activité ou encore dans quelle mesure la matérialisation d'un risque ou d'une combinaison de risques pourrait avoir des résultats significativement différents de ceux mentionnés dans toute information prospective. ST GROUP attire votre attention sur le fait que les déclarations prospectives ne constituent en aucun cas une garantie de ses performances futures et que sa situation financière, ses résultats et cashflows réels ainsi que l'évolution du secteur dans lequel ST GROUP opère peuvent différer de manière significative de ceux proposés ou suggérés par les déclarations prospectives contenues dans ce document. De plus, même si la situation financière de ST GROUP, ses résultats, ses cashflows et l'évolution du secteur dans lequel ST GROUP opère étaient conformes aux informations prospectives contenues dans ce document, ces résultats ou ces évolutions peuvent ne pas être une indication fiable des résultats ou évolutions futurs de ST GROUP. Ces informations sont données uniquement à la date du présent communiqué. ST GROUP ne prend aucun engagement de publier des mises à jour de ces informations ni des hypothèses sur lesquelles elles sont basées, à l'exception de toute obligation légale ou réglementaire qui lui serait applicable.

La diffusion de ce communiqué peut, dans certains pays, faire l'objet d'une réglementation spécifique. En conséquence, les personnes physiquement présentes dans ces pays et dans lesquels le communiqué de presse est diffusé, publié ou distribué doivent s'informer et se conformer à ces lois et règlements.

Le présent communiqué ne doit pas être publié, transmis ou distribué, directement ou indirectement, sur le territoire des États-Unis d'Amérique, de l'Australie, du Canada ou du Japon.

Lise SA est une société anonyme au capital de 3 000 000 €, dont le siège social est situé 40 rue du Colisée, 75008 Paris, immatriculée au RCS de Paris sous le numéro 938 642 709 (code LEI 894500LNKGR115QBU56, code MIC LISE). Elle est agréée par l'Autorité de Contrôle Prudenciel et de Résolution (ACPR) en tant qu'entreprise d'investissement sous le numéro CIB 18883 et supervisée par l'Autorité des Marchés Financiers (AMF).